



BAC PRO

Métiers du Commerce et de la Vente

Option A : animation et gestion de l'espace commercial

Le titulaire du Bac Pro doit avoir le sens de l'accueil, des qualités d'écoute et de disponibilité. Son activité, au sein d'une équipe commerciale, consiste à participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale. Cet employé commercial, qui travaille dans tout type d'unité commerciale : physique ou virtuelle, met à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Il exerce sous l'autorité d'un responsable.

Le BAC Pro MCV est une formation d'une durée de 2 ans : Première et Terminale professionnelles. Ce Diplôme de niveau 4 est délivré par le Ministère de l'Éducation Nationale.

Une FORMATION en APPRENTISSAGE

Rythme d'alternance	MFR
1 ^{ère} BAC MCV	19 semaines (665h)
T ^{ale} BAC MCV	20 semaines (685h)

↳ Rémunération de l'apprenti :

Entreprises supports de formation :

- Boutiques, grands magasins, grandes surfaces,
- Spécialisées ou généralistes,
- De détail ou grossiste

Age de l'apprenti	1 ^{ère} année	2 ^{ème} année	3 ^{ème} année
De 16 à 17 ans	27 % du SMIC	39 % du SMIC	55 % du SMIC
De 18 à 20 ans	43 % du SMIC	51 % du SMIC	67 % du SMIC
De 21 à 25 ans	53 % du SMIC	61 % du SMIC	78 % du SMIC
De 26 et plus	100% du SMIC	100% du SMIC	100% du SMIC

Les PLUS de la FORMATION

- ↳ Une équipe pédagogique disponible et à l'écoute
- ↳ Un réseau de partenaires professionnels ancré sur le territoire
- ↳ Un cadre de vie et d'étude adapté
- ↳ Des interventions de professionnels pour compléter les cours

CONDITIONS d'ADMISSION

L'entrée en BAC PRO est possible après une 2nde Conseil Vente, Métiers de la Relation Client, après une 2nde générale, après un CAP.

ORGANISATION de la FORMATION

Modules Généraux

Français
Anglais
Histoire-géographie
Mathématiques
Économie - droit
LV2
Arts appliqués
Education Physique et Sportive

Modules Professionnels

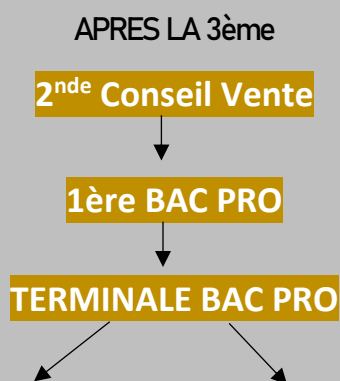
Marketing
Techniques de vente et de
Marchandisage
Management et gestion
commerciale
Prévention Santé
Environnement

Coût annuel de la pension : Classe de 1^{ère} : **2 009-€** Classe de Terminale : **2 053-€**

OBTENTION de l'EXAMEN

100 %
EPREUVES
TERMINALES

Un parcours en 3 années :



ETUDE :
BTS
Titre Pro

VIE PROFESSIONNELLE :
Vendeur spécialisé,
Adjoint responsable de boutique
ou de rayon.



CFA de Campagne Les Boulonnais
7 rue des Sans culottes
62 650 CAMPAGNE LES BOULONNAIS
03.21.86.52.76 - www.mfrcampagne.fr

Réussite
Stage
Alternance